

NIEUWE MACHINE ANTWOORD OP KORTE LEVERTIJDEN

Van aambeeld naar fiberlaser

TEKST: RONALD BUITENHUIS
BEELD: WEMERMAN

De wens van klanten om voorraden tot een minimum te beperken en bestellingen just in time in huis te hebben, heeft als gevolg dat de productieseries kleiner en de levertijden de laatste jaren aanzienlijk korter zijn geworden. “Dit is ook de reden dat wij steeds vaker kiezen voor laseren in plaats van ponsen van plaatuitslagen. De doorlooptijd van onze nieuwe vlakbed fiberlaser is extreem kort”, aldus directeur Jos Wemerman, de vijfde generatie van het familiebedrijf Wemerman.

Wemerman is omstreeks 1750 begonnen als smederij, inclusief aambeeld. Na ruim tweehonderd jaar smeden is het toeleveren van staalde- len in de jaren zestig pas echt goed van de grond gekomen. Dit heeft er uiteindelijk toe geleid dat de vorige eigenaar F.J. Wemerman

alle nevenactiviteiten zoals installatiewerk, kachels, kolenhandel, fietsenhandel, ijzerwinkel etc. heeft afgestoten en zich volledig heeft toegeleid op metaaltoelevering. In januari 1988 heeft de huidige eigenaar Jos Wemerman het bedrijf overgenomen en zich vooral in het toele-

veren van plaatwerk gespecialiseerd. Hierna is het bedrijf in hoog tempo gemoderniseerd door het introduceren van diverse moderne CNC-machines, zoals een kantbank, een ponsnibbel- machine en een lasersnijmachine. Hiermee kon de doorlooptijd van een order sterk bekort worden en was uitbesteden van plaatwerk niet meer nodig. Wemerman: “Wij streven er naar alle bewerkingen onder één dak uit te kunnen voeren.”

CRISIS EN VERWENNEN

De economische crisis is ook niet aan Wemerman voorbij gegaan. Bovendien viel eind 2009 ook één van de grootste klanten (automotive sector) weg. Wemerman: “Gelukkig gingen



‘De machine heeft een snijbereik van 3000 x 1500 mm en is razendsnel, vooral in diktes tot 4 m’, zegt Jos Wemerman over de Trumpf 3030 Fiber.



Het bedrijf heeft diverse moderne CNC-machines, zoals een kantbank, een ponsnibbelmachine en een lasersnijmachine.

er rond die tijd twee werknemers met vroegpensioen zodat we de klap relatief makkelijk op konden vangen zonder gedwongen ontslagen. We hadden vervolgens het geluk dat een fabrikant van verticale transportsystemen spontaan contact met ons op nam. Ze waren in de steek gelaten door hun toenmalige leverancier en zochten nu een stabiel familiebedrijf voor de productie van plaatdelen voor hun productie. Het klikte meteen met deze klant en het gat in de productiecapaciteit was snel weer gevuld. Het is frappant hoe nieuwe klanten ons toch weten te vinden." De crisisperiode is wat Wemerman betreft inmiddels aardig opgelost. Het jaar 2015 wordt zelfs het beste jaar ooit. Toch heeft de crisis wel een neveneffect teweeg gebracht. Wemerman: "Bedrijven wilden in de crisis zo klein mogelijke orders bestellen en dit dan zo snel mogelijk in huis hebben.

'Werkvoorbereiding op kantoor wordt steeds belangrijker'

Kon je voor de crisis nog twee weken uittrekken voor een order, nu moet het in extreme gevallen soms in twee dagen al gereed zijn. Nu de economie weer aantrekt, merk je dat men 'verwend' is met deze korte levertijden en dit als 'normaal' is gaan beschouwen. Het is de vraag of deze 'normale levertijden' als het drukker wordt, overeind kunnen blijven. De aanschaf van de nieuwe fiberlaser is daarom ook zo belangrijk omdat hiermee de doorlooptijden en de omstel-

tijden aanzienlijk verkort zijn." Wemerman merkt ook dat werkvoorbereiding op kantoor steeds belangrijker wordt. Ze krijgen geregeld CAD-tekeningen van klanten die niet goed bruikbaar zijn. Om deze tekeningen snel aan te kunnen passen, is er recent een nieuw Cad Cam softwarepakket gekocht: TruTops Boost. De insteek is dat hiermee de werkvoorbereidingstijd verkort kan worden.

LAGERE KOSTEN

De Trumpf 3030 Fiber is sinds dit jaar het paradedepaardje van de Twellose fabriek. Wemerman somt de voordelen op: "De machine heeft een snijbereik van 3000 x 1500 mm en is razendsnel, vooral in diktes tot 4 mm. De machine kan tot 20 mm dik staal snijden, maar de kracht ligt vooral bij dun plaatmateriaal. Qua onderhoud kost de nieuwe Fiberlaser minder dan 10 procent van het onderhoud van onze oude CO2 laser. En recent keek ik naar de energiekosten, die zijn nu ook aanmerkelijk lager." De machine kan ook koper en messing snijden en Wemerman heeft inmiddels enkele 'messing klanten' mogen verwelkomen. Dankzij de gekoppelde Loadmaster Compact is 's nachts onbemand produceren mogelijk. Wemerman: "Ik kan dan de laser en de ponsmachine door middel van een camera op afstand in de gaten houden." De fiberlaser vergde een enorme investering voor het bedrijf, maar dat is-ie volgens Wemerman meer dan waard.

TOEKOMST PLAATBEWERKING

Wemerman is vooral gespecialiseerd in het toeliveren van plaatwerk. Het bedrijf maakt ook

kleine constructiedelen en bijvoorbeeld frames van ligfietsen en speciaal zaagwerk, maar de bulk van de productie is plaatwerk. Wemerman denkt niet dat dat de komende tien jaar wezenlijk anders gaat worden. "Ik zie niet een breakthrough-technologie die opeens onze markt op de kop gaat zetten." Klanten krijgen regelmatig het advies van Wemerman om de maakbaarheid te verbeteren. Wemerman: "Dat wordt over het algemeen zeer gewaardeerd, het is immers een win-winsituatie.' Met lasersnijden en kanten zijn slimmigheidjes mogelijk waardoor producten uit minder onderdelen gemaakt kunnen worden of waardoor een lasbewerking of lasmal overbodig kan worden. Wemerman pakt een boekje: "Kijk hier wordt met enkele voorbeelden aangegeven hoe je met slim produceren, door een combinatie van kanten en laseren, kosten kunt besparen ten opzichte van klassieke productiemethoden: 65 procent, 50 procent, 85 procent..... Die kostenvoordelen kunnen echt groot zijn."

CONCURRENTIEPOSITIE

Een rondje door het bedrijf laat zien dat de lasermachine druk in de weer is en de ponsmachine stil staat. Hoewel toevallig is het toch een signaal. Wemerman: "Door de korte levertijd en de kleinere series en de snellere manier van programmeren, kunnen wij makkelijker en sneller iets maken met de fiberlaser dan met de ponsmachine. Maar er zijn ook nog steeds producten die goedkoper door middel van ponsen te fabriceren zijn, met name relatief eenvoudige producten met veel gaten zoals geperforeerde panelen. Maar door de komst van de fiberlaser valt de keuze steeds vaker in het voordeel van de laser uit." De nieuwe laser verbetert ook de concurrentiepositie met de lagelonenlanden, zegt Wemerman. "Door het geautomatiseerde proces kan de kostprijs laag blijven, de kwaliteit hoog en de levertijd kort." Kortom, plaatwerk heeft in de ogen van Wemerman nog steeds een mooie toekomst. "We zien 2016 met vertrouwen tegemoet. •